

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	20
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	22
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	24
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	25
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	29
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	32
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	35
[700002] Datos informativos del estado de resultados	36
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	37
[800001] Anexo - Desglose de créditos	38
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	40
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	41
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	42
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	44
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	48
[800500] Notas - Lista de notas.....	49
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	53
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	54

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Aspectos destacados del Segundo Trimestre de 2019

- El volumen aumentó 6.4% en un escenario subyacente a 5.6 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 3.8% en un escenario subyacente a \$6,969 millones de pesos;
- La utilidad bruta disminuyó 13.3% a \$3,805 millones de pesos. El margen bruto fue de 54.6%;
- La UAFIDA cayó 22.2% a \$1,391 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 20.0% y;
- La utilidad por acción fue de \$0.24 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el periodo correspondiente del año anterior.

Comentario de la Administración

Becle ha entregado una primera mitad del año sólida en términos de venta, generando un crecimiento de ventas netas del 11% en un escenario subyacente (+7% reportado). Las tendencias de desplazamientos han sido fuertes durante la primera mitad del año y nuestro crecimiento está superando a las categorías de bebidas alcohólicas y tequila en general. La Compañía sigue estando bien posicionada en la industria global de bebidas espirituosas, con un capital significativo y un apalancamiento financiero conservador para ejecutar nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Becle es una compañía de renombre mundial en la industria de bebidas alcohólicas y el mayor productor de tequila del mundo. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propiedad, algunas de ellas marcas de agencia distribuidas solo en México, se ha desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con un alto potencial de crecimiento, sirviendo a los mercados de bebidas alcohólicas más importantes del mundo y atendiendo preferencias y tendencias clave de los consumidores. La fortaleza del portafolio de Becle se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como Jose Cuervo®, combinadas con adquisiciones complementarias como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills®, Pendleton® y Boodles®, así como un implacable enfoque en la innovación que durante los años ha creado marcas reconocidas como 1800®, Maestro Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y b:oost®, entre otras. Algunas de las marcas de Becle se venden y distribuyen en más de 85 países.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía

ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oot, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “super-premium”, “ultra-premium” y “prestige”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de Jose Cuervo Tradicional Cristalino constituye un ejemplo de una extensión de la marca a un precio casi 60% superior al de JC Tradicional reposado tratando de que los consumidores de esta marca puedan hacer un “Trade Up” a esta variante más actual y premium.
- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2018, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de línea existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el whiskey Proper No. Twelve, whiskey irlandés lanzado en colaboración con un deportista/celebridad. En el mercado americano se lanzó el whiskey Black Dirt. Asimismo, durante 2018, la Compañía también lanzó nuevas extensiones como lo es Centenario Leyenda, un tequila extra añejo premium.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda

de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sunciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los

términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

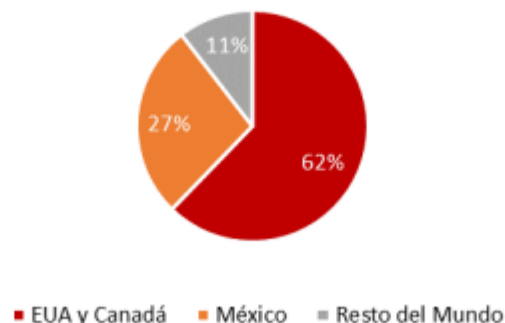
Resultados del Segundo Trimestre de 2019

Volumen por región 2T19 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	2T19	2T18 PF*	2T18	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	3,496	3,433	3,603	1.8%	-3.0%
México	1,529	1,309	1,312	16.8%	16.5%
Resto del Mundo	590	532	543	10.8%	8.6%
TOTAL	5,615	5,274	5,459	6.4%	2.9%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

Distribución de volumen por región 2T19



Durante el segundo trimestre de 2019, el volumen total aumentó un 6.4% en un escenario subyacente hasta 5.6 millones de cajas de nueve litros (+2.9% reportado). El crecimiento año contra año reflejó un aumento del 16.8% en México en un escenario subyacente (+16.5% reportado) impulsado por un fuerte volumen en tequila y actividad promocional agresiva, un aumento del 10.8% en la región del Resto del Mundo (RoW) en una base subyacente (+8.6% reportado), y un crecimiento del 1.8% en Estados Unidos y Canadá en un escenario subyacente (-3.0% reportado); generado por fuertes tendencias de consumo y desplazamientos, lideradas por un continuo crecimiento en tequila.

Ventas netas por región 2T19 (en millones de pesos)

Región	2T19	2T18 PF*	2T18	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	4,725	4,616	5,058	2.4%	-6.6%
México	1,383	1,239	1,242	11.6%	11.4%
Resto del Mundo	<u>861</u>	<u>862</u>	<u>878</u>	<u>-0.1%</u>	<u>-1.9%</u>
Total	6,969	6,717	7,177	3.8%	-2.9%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base resultado del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado. Sólo para fines de comparación.

Distribución de ventas por región 2T19

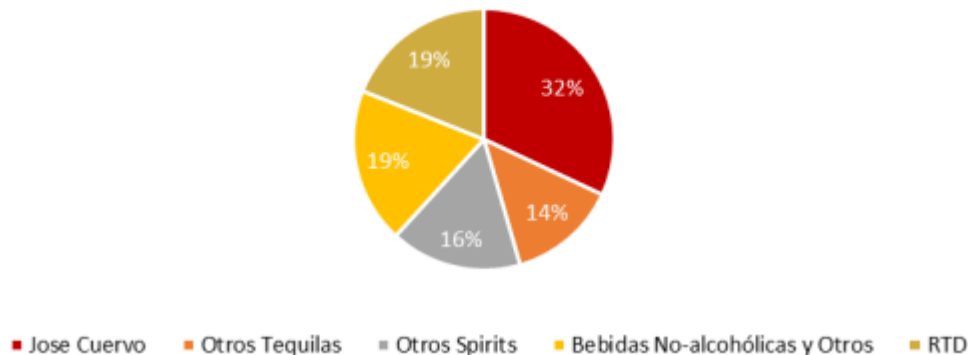


Las ventas netas del segundo trimestre de 2019 aumentaron 3.8% en un escenario subyacente a \$6,969 millones de pesos (-2.9% reportado). Las ventas netas en México aumentaron 11.6% en un escenario subyacente (+11.4% reportado), impulsadas principalmente por el fuerte crecimiento del volumen, parcialmente compensado por la mezcla de ventas desfavorable. Las ventas netas de Estados Unidos y Canadá crecieron un 2.4% en un escenario subyacente (-6.6% reportado, reflejando principalmente la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company y un efecto de comparación de base resultante del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado). Las ventas netas de la región de RoW disminuyeron un 0.1% en un escenario subyacente (-1.9% reportado) en comparación con el segundo trimestre de 2018.

Volumen por categoría 2T19 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	2T19	2T18 PF*	2T18	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
Jose Cuervo	1,794	1,647	1,647	8.9%	8.9%
Otros Tequilas	762	706	706	8.1%	8.1%
Otros Spirits	913	874	874	4.5%	4.5%
Bebidas No- alcohólicas y Otros	1,080	1,051	1,235	2.7%	-12.6%
<u>RTD</u>	<u>1,065</u>	<u>997</u>	<u>997</u>	<u>6.8%</u>	<u>6.8%</u>
Total	5,615	5,274	5,459	6.4%	2.9%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

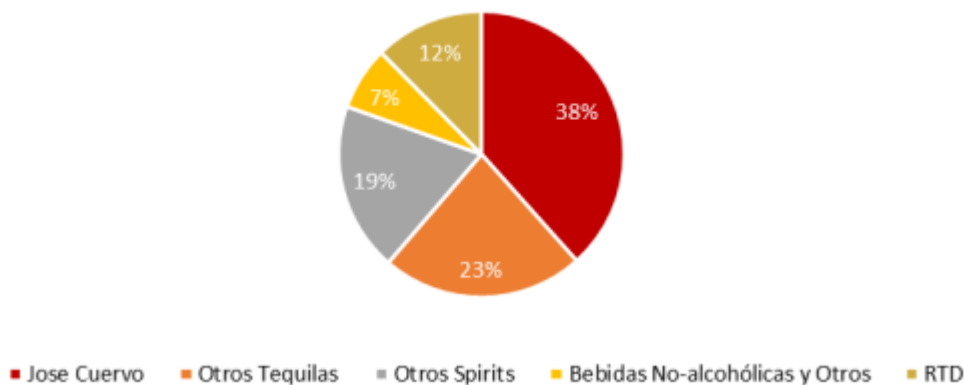
Distribución de volumen por categoría 2T19

El volumen de Jose Cuervo aumentó 8.9% frente al mismo periodo de 2018 y representó el 32.0% del volumen total en el segundo trimestre de 2019. Los Otros Tequilas de la Compañía representaron el 13.6% del volumen total, con un aumento del volumen del 8.1% en comparación con el periodo del año anterior. Las marcas correspondientes a Otros Spirits de la Compañía representaron el 16.3% del volumen total en el periodo y experimentaron un aumento del 4.5% en volumen con respecto al segundo trimestre de 2018. El volumen de la categoría de Bebidas No-alcohólicas y Otros representó el 19.2% del volumen total y el volumen aumentó un 2.7% en un escenario subyacente (-12.6% reportado en comparación con el periodo del año anterior impulsado principalmente por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en abril de este año). El volumen de los productos listos para beber (RTD) representó el 19.0% del volumen total y creció un 6.8% en comparación con el periodo del año anterior.

Ventas netas por categoría 2T19 (en millones de pesos)

Categoría	2T19	2T18 PF*	2T18	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
Jose Cuervo	2,674	2,543	2,601	5.2%	2.8%
Otros Tequilas	1,599	1,470	1,486	8.8%	7.6%
Otros Spirits	1,331	1,360	1,383	-2.1%	-3.8%
Bebidas No- alcohólicas y Otros	500	517	861	-3.4%	-42.0%
<u>RTD</u>	<u>865</u>	<u>827</u>	<u>846</u>	<u>4.6%</u>	<u>2.2%</u>
Total	6,969	6,717	7,177	3.8%	-2.9%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base resultante del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado. Sólo para fines de comparación.

Distribución de ventas por categoría 2T19

Las ventas netas de Jose Cuervo aumentaron un 5.2% en un escenario subyacente (+2.8% reportado) respecto al mismo periodo de 2018 y representaron el 38.4% de las ventas netas totales en el segundo trimestre de 2019. Las ventas netas de Otros Tequilas de la Compañía aumentaron 8.8% en un escenario subyacente (+7.6% reportado) en comparación con el periodo del año anterior y representaron el 22.9% de las ventas netas totales. Las marcas de Otros Spirits de la Compañía representaron el 19.1% de las ventas netas totales en el periodo y reportaron una disminución del 2.1% en las ventas netas en un escenario subyacente (-3.8% reportado) en comparación con el segundo trimestre del año pasado. Las ventas netas de Bebidas No alcohólicas y Otros representaron el 7.2% de las ventas netas totales y disminuyeron un 3.4% en un escenario subyacente (-42.0% reportado en comparación con el mismo periodo del año anterior, lo que refleja la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company y un efecto de comparación de base como resultado del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los Estados Unidos que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado). Las ventas netas de productos RTD representaron el 12.4% de las ventas netas totales y tuvieron un aumento del 4.6% en un escenario subyacente (+2.2% reportado) en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La utilidad bruta durante el segundo trimestre de 2019 disminuyó 13.3% en el mismo periodo de 2018 a \$3,805 millones de pesos. El margen bruto fue del 54.6% en el segundo trimestre de 2019, en comparación al 61.1% del segundo trimestre de 2018. De forma secuencial, el margen bruto mejoró del 52.8% en el primer trimestre de 2019. La caída interanual del margen bruto sigue reflejando la fuerte demanda de los consumidores de tequilas súper premium, lo que ha llevado a altos precios de agave de terceros, aunado a menores eficiencias de producción debido al abastecimiento en toda la industria de plantas de agave más jóvenes, afectando nuestra eficiencia de destilación.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) disminuyeron 6.9% a \$1,601 millones de pesos en comparación con el segundo trimestre de 2018. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de AMP disminuyeron a 23.0% del 24.0% comparado con el mismo periodo del año anterior. Esta disminución refleja la planeación de gasto de AMP en relación con el periodo del año anterior.

Los gastos de venta y administración (SG&A) aumentaron 14.7% a \$724 millones de pesos en comparación con el segundo trimestre de 2018 impulsado principalmente por un efecto en la base debido a una reclasificación de ciertos gastos al costo de ventas durante el mismo periodo del año anterior, con un efecto neutral en la utilidad de operación. Como porcentaje de las ventas netas, el gasto de SG&A aumentó al 10.4% del 8.8% en el periodo del año anterior.

La utilidad de operación durante el segundo trimestre de 2019 disminuyó 24.9% a \$1,247 millones de pesos en comparación con el mismo periodo del año anterior. El margen operativo disminuyó al 17.9% en comparación con el 23.1% en el periodo del año anterior, reflejando principalmente mayores costos de suministro de agave de terceros y un aumento del gasto de SG&A.

La UAFIDA en el segundo trimestre de 2019 disminuyó 22.2% a \$1,391 millones de pesos en comparación con el segundo trimestre de 2018. El margen UAFIDA fue del 20.0% en el segundo trimestre de 2019.

El resultado financiero neto fue de \$88 millones de pesos durante el segundo trimestre de 2019, principalmente por el gasto por interés neto. En comparación con el año anterior, el resultado financiero neto tuvo una caída de \$455 millones de pesos como resultado de la apreciación del peso mexicano.

La utilidad neta consolidada en el segundo trimestre de 2019 disminuyó 40.9% a \$858 millones de pesos, en comparación con \$1,451 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue del 12.3% en el segundo trimestre de 2019, frente al 20.2% del segundo trimestre de 2018. La utilidad por acción fue de \$0.24 pesos en el segundo trimestre de 2019, en comparación con \$0.40 en el mismo periodo del año anterior.

Información complementaria (no-auditada)

Volumen por región 1S19 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	1S 2019 PF*	1S 2019	1S 2018 PF*	1S 2018	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	5,473	5,664	5,068	5,402	8.0%	4.9%
México	2,775	2,780	2,422	2,431	14.6%	14.4%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>1,045</u>	<u>1,054</u>	<u>1,042</u>	<u>1,058</u>	<u>0.3%</u>	<u>-0.4%</u>
Total	9,293	9,498	8,532	8,891	8.9%	6.8%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

Ventas netas por región 1S19 (en millones de pesos)

Región	1S 2019 PF*	1S 2019	1S 2018 PF*	1S 2018	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	7,771	8,107	6,918	7,645	12.3%	6.0%
México	2,553	2,558	2,213	2,223	15.4%	15.1%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>1,567</u>	<u>1,581</u>	<u>1,593</u>	<u>1,615</u>	<u>-1.6%</u>	<u>-2.1%</u>
Total	11,891	12,246	10,724	11,483	10.9%	6.6%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base resultado del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado. Sólo para fines de comparación.

Volumen por categoría 1S19 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	1S 2019 PF*	1S 2019	1S 2018 PF*	1S 2018	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
Jose Cuervo	2,898	2,898	2,669	2,669	8.6%	8.6%
Otros Tequilas	1,311	1,311	1,211	1,211	8.3%	8.3%
Otros Spirits	1,704	1,704	1,587	1,587	7.4%	7.4%
Bebidas No- alcohólicas y Otros	1,826	2,031	1,656	2,015	10.3%	0.8%
<u>RTD</u>	<u>1,554</u>	<u>1,554</u>	<u>1,409</u>	<u>1,409</u>	<u>10.3%</u>	<u>10.3%</u>
Total	9,293	9,498	8,532	8,891	9%	7%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

Ventas netas por categoría 1S19 (en millones de pesos)

Categoría	1S 2019 PF*	1S 2019	1S 2018 PF*	1S 2018	(Var. % AcA) PF*	(Var.% AcA)
Jose Cuervo	4,316	4,316	3,885	3,943	11.1%	9.5%
Otros Tequilas	2,635	2,635	2,378	2,394	10.8%	10.1%
Otros Spirits	2,716	2,716	2,465	2,488	10.2%	9.2%
Bebidas No- alcohólicas y Otros	947	1,302	839	1,482	12.9%	-12.1%
<u>RTD</u>	<u>1,277</u>	<u>1,277</u>	<u>1,157</u>	<u>1,176</u>	<u>10.4%</u>	<u>8.6%</u>
Total	11,891	12,246	10,724	11,483	10.9%	6.6%

** Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base resultante del retraso en la facturación de descuentos a uno de nuestros distribuidores más relevantes en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado. Sólo para fines de comparación.*

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2019, el efectivo y equivalentes fue de \$8,704 millones de pesos y la deuda financiera total era de \$9,545 millones de pesos. Durante el primer semestre de 2019, el flujo de efectivo neto de las actividades de operación fue de \$1,144 millones de pesos positivos, y la Compañía utilizó \$742 millones de pesos en actividades de inversión netas. El efectivo utilizado en las actividades de financiamiento fue de \$3,447 millones de pesos para el primer semestre de 2019.

IFRS 16: Arrendamientos

La IFRS 16 fue emitida en enero 2016 y reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma IAS 17 Arrendamientos, la IFRIC 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la SIC 27 Evaluación de la Sustancia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

La IFRS 16 introduce un único modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. De manera subsecuente, el arrendatario reconoce un gasto por amortización de los activos por derecho de uso y un gasto por interés sobre los pasivos por arrendamiento. Para los arrendatarios, existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. Por su parte, la contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual; es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos y sólo se adicionan algunos requerimientos de revelación. Para los arrendatarios, la adopción de la IFRS 16 también modifica la presentación de los flujos de efectivo relacionados con los arrendamientos, ya que se reducen las salidas de flujos de efectivo de las actividades de operación, con un aumento en las salidas de flujos de efectivo de las actividades de financiamiento.

La Compañía adoptó la IFRS 16 el 1o. de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado; consecuentemente, el efecto acumulado de adoptar la IFRS 16 se reconoció como ajuste al saldo inicial (como un incremento en activos y pasivos), al 1o. de enero de 2019, y sin reexpresar la información comparativa.

Control interno [bloque de texto]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más (utilidad) o pérdida cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento, tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la NIIF. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Estados consolidados de resultado integral

(cifras en millones, excepto montos por acción)	(U.S. \$) ⁽¹⁾	Tres meses terminados en Junio 30, 2019		Tres meses terminados en Junio 30, 2018		Variación año con año	
		(Pesos)	% de Ventas netas	(Pesos)	% de Ventas netas	\$	%
Ventas netas	364	6,969		7,177		(208)	(2.9)
Costo de ventas	165	3,164	45.4	2,790	38.9	374	13.4
Utilidad bruta	199	3,805	54.6	4,387	61.1	(582)	(13.3)
Publicidad, mercadotecnia y promoción	84	1,601	23.0	1,721	24.0	(119)	(6.9)
Distribución	12	234	3.4	312	4.4	(78)	(24.9)
Gasto de venta y administración	38	724	10.4	631	8.8	93	14.7
Otros gastos (ingresos), neto	(0)	(2)	0.0	62	0.9	(64)	(103.4)
Utilidad operativa	65	1,247	17.9	1,661	23.1	(414)	(24.9)
Resultado integral de financiamiento, neto	5	88	1.3	(367)	-5.1	455	(124.1)
Utilidad antes de impuestos	61	1,159	16.6	2,028	28.3	(869)	(42.8)
Total de impuestos a la utilidad	16	301	4.3	577	8.0	(276)	(47.8)
Utilidad neta consolidada	45	858	12.3	1,451	20.2	(593)	(40.9)
Participación no controladora	(1)	(11)	-0.2	1	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	45	869	12.5	1,450	20.2	(581)	(40.1)
Depreciación y amortización	8	144		126			
UAFIDA	73	1,391	20.0	1,787	24.9	(396)	(22.2)
Utilidad por acción	0.01	0.24		0.40			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,586	3,586		3,585			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.1250 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de resultado integral

(cifras en millones, excepto montos por acción)	Seis meses terminados en Junio 30, 2019			Seis meses terminados en Junio 30, 2018		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	% de Ventas Netas		% de Ventas Netas		\$	%
Ventas netas	639	12,247		11,483		763	6.6
Costo de ventas	295	5,857	46.2	4,452	38.8	1,206	27.1
Utilidad bruta	344	6,589	53.8	7,032	61.2	(442)	(6.3)
Publicidad, mercadotecnia y promoción	139	2,667	21.8	2,551	22.2	116	4.5
Distribución	24	454	3.7	504	4.4	(50)	(10.0)
Gasto de venta y administración	74	1,416	11.6	1,313	11.4	103	7.8
Otros gastos (ingresos), neto	(9)	(181)	-1.5	46	0.4	(227)	(496.2)
Utilidad operativa	117	2,234	18.2	2,618	22.8	(384)	(14.7)
Resultado integral de financiamiento, neto	7	125	1.0	412	3.6	(287)	(69.7)
Utilidad antes de impuestos	110	2,109	17.2	2,206	19.2	(97)	(4.4)
Total de impuestos a la utilidad	29	548	4.5	613	5.3	(65)	(10.6)
Utilidad neta consolidada	81	1,561	12.7	1,593	13.9	(32)	(2.0)
Participación no controladora	(0)	(1)	0.0	0	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	81	1,561	12.8	1,592	13.9	(31)	(1.9)
Depreciación y amortización	16	304		244			
UAFIDA	132	2,538	20.7	2,861	24.9	(324)	(11.3)
Utilidad por acción	0.02	0.44		0.44			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,586	3,586		3,585			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.1587 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de situación financiera

(Cifras en millones)	30 de Junio de 2019		30 de Junio de 2018
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	454	8,704	12,028
Cuentas por cobrar, neto	290	5,556	8,536
Inventarios, neto	599	11,490	8,162
Otros activos circulantes	168	3,229	2,502
Total de activo circulante	1,512	28,979	31,228
Inventario no circulante	379	7,263	6,859
Propiedades, planta y equipo, neto	311	5,965	5,506
Activos por derecho de uso	101	1,942	0
Impuesto a la utilidad diferidos	74	1,417	1,454
Activos intangibles y marcas, neto	744	14,263	14,664
Crédito mercantil	323	6,192	6,354
Otros activos	33	639	646
Total del activo de largo plazo	1,966	37,681	35,483
Total del activo	3,478	66,660	66,711
Pasivo y capital contable			
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	2	47	48
Cuentas por pagar	120	2,293	2,594
Pasivos por arrendamiento	6	106	0
Provisiones	87	1,658	2,348
Otros pasivos	31	589	102
Total del pasivo circulante	245	4,694	5,092
Deuda a largo plazo	495	9,498	9,745
Pasivos por arrendamiento a largo plazo	93	1,775	0
Reserva ambiental	6	118	121
Otros pasivos de largo plazo	15	294	314
Impuestos a la utilidad diferidos	192	3,679	3,568
Total del pasivo de largo plazo	801	15,364	13,748
Total del pasivo	1,046	20,057	18,840
Total de participación controladora	2,428	46,536	47,805
Participación no controladora	3	66	67
Total de capital contable	2,431	46,603	47,872
Total del pasivo y capital contable	3,478	66,660	66,711

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.1685 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de flujos de efectivo

(Cifras en millones)

		Seis meses terminados en Junio 30, 2019	Seis Meses Terminados en Junio 30, 2018
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	110	2,109	2,206
Partidas relacionadas con actividades de inversión:			
Depreciación y amortización	16	304	244
Pérdida (utilidad) en venta de propiedades, planta y equipo	1	15	16
Intereses a Favor	(6)	(110)	(83)
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
Cancelación de acciones propias	61	1,170	0
Utilidad en cambios no realizada	(13)	(255)	64
Amortización de costos de deuda a largo plazo	0	7	7
Intereses a cargo	14	269	209
Subtotal	183	3,509	2,663
Cambios en:			
Cuentas por cobrar	154	2,952	2,006
Partes relacionadas	(6)	(108)	0
Otras cuentas por cobrar	(30)	(569)	(606)
Inventarios	(195)	(3,731)	(2,651)
Depósitos en garantía	(0)	(1)	0
Pagos anticipados	(4)	(83)	(479)
Cuentas por pagar	(9)	(178)	(226)
Otros activos	0	4	98
Otros pasivos	29	558	(574)
Provisiones	(42)	(804)	(921)
Impuestos a la utilidad pagados	(21)	(400)	(673)
Participación de los trabajadores en la utilidad	(0)	(9)	(14)
Cambios en los beneficios directos a empleados	0	4	(59)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	60	1,144	(1,437)
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(42)	(800)	(150)
Adquisiciones de activos intangibles	(2)	(45)	(3,104)
Intereses cobrados	6	110	83
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo	0	7	2
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(39)	(742)	(3,177)
Actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados	(102)	(1,962)	(1,819)
Acciones en Tesorería, neto	6	107	(63)
Cancelación de acciones propias	(61)	(1,170)	0
Pago de pasivos por arrendamiento	(13)	(242)	0
Intereses pagados	(9)	(181)	(202)
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de financiamiento	(180)	(3,447)	(2,084)
Disminución neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(159)	(3,045)	(6,698)
Efectos de la variación en el tipo de cambio sobre el efectivo	(15)	(279)	140
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del periodo	627	12,028	19,996
Al fin del periodo	454	8,704	13,438

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.1685 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CUERVO
Periodo cubierto por los estados financieros:	2019-01-01 al 2019-06-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2019-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	CUERVO
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becle, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becle”) y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”).

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Institution	Analyst	E-mail	Phone
Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1103 6600
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5241 3322
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5283 8921
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5269 1926
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Colin Fitzgerald	Colin.Fitzgerald@morganstanley.com	+1 (212) 296 8052
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8,704,407,000	12,027,931,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	8,784,973,000	11,038,217,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	11,489,898,000	8,162,349,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	28,979,278,000	31,228,497,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	28,979,278,000	31,228,497,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	7,262,884,000	6,859,315,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	311,397,000	311,397,000
Propiedades, planta y equipo	5,965,198,000	5,506,305,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	1,941,556,000	0
Crédito mercantil	6,191,796,000	6,353,738,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	14,262,775,000	14,663,673,000
Activos por impuestos diferidos	1,417,371,000	1,454,055,000
Otros activos no financieros no circulantes	327,577,000	334,409,000
Total de activos no circulantes	37,680,554,000	35,482,892,000
Total de activos	66,659,832,000	66,711,389,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,309,814,000	2,642,781,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	46,923,000	48,182,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	105,715,000	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	573,006,000	43,769,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	9,345,000
Otras provisiones a corto plazo	1,658,319,000	2,347,576,000
Total provisiones circulantes	1,658,319,000	2,356,921,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	4,693,777,000	5,091,653,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	4,693,777,000	5,091,653,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	9,497,652,000	9,745,014,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	1,775,076,000	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	411,471,000	435,161,000
Total provisiones a largo plazo	411,471,000	435,161,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,679,349,000	3,567,750,000
Total de pasivos a Largo plazo	15,363,548,000	13,747,925,000
Total pasivos	20,057,325,000	18,839,578,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	11,622,553,000	11,622,553,000
Prima en emisión de acciones	15,256,806,000	16,426,406,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	15,450,360,000	14,587,615,000
Otros resultados integrales acumulados	4,206,616,000	5,168,448,000
Total de la participación controladora	46,536,335,000	47,805,022,000
Participación no controladora	66,172,000	66,789,000
Total de capital contable	46,602,507,000	47,871,811,000
Total de capital contable y pasivos	66,659,832,000	66,711,389,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	12,246,584,000	11,483,181,000	6,968,950,000	7,176,666,000
Costo de ventas	5,657,472,000	4,451,632,000	3,164,351,000	2,790,060,000
Utilidad bruta	6,589,112,000	7,031,549,000	3,804,599,000	4,386,606,000
Gastos de venta	624,460,000	467,122,000	294,408,000	196,495,000
Gastos de administración	791,387,000	845,943,000	429,304,000	434,193,000
Otros ingresos	185,933,000	0	6,574,000	(16,216,000)
Otros gastos	3,125,037,000	3,100,755,000	1,840,309,000	2,078,964,000
Utilidad (pérdida) de operación	2,234,161,000	2,617,729,000	1,247,152,000	1,660,738,000
Ingresos financieros	110,188,000	82,837,000	60,123,000	40,495,000
Gastos financieros	235,110,000	494,555,000	148,458,000	(326,393,000)
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,109,239,000	2,206,011,000	1,158,817,000	2,027,626,000
Impuestos a la utilidad	548,402,000	613,202,000	301,292,000	576,989,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,560,837,000	1,592,809,000	857,525,000	1,450,637,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	1,560,837,000	1,592,809,000	857,525,000	1,450,637,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,561,454,000	1,592,432,000	846,196,000	1,451,315,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(617,000)	377,000	11,329,000	(678,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.44	0.44	0.24	0.40
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.44	0.44	0.24	0.4
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.44	0.44	0.24	0.4
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.44	0.44	0.24	0.4
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.44	0.44	0.24	0.4

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	1,560,837,000	1,592,809,000	857,525,000	1,450,637,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(961,832,000)	24,216,000	(487,654,000)	1,403,142,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(961,832,000)	24,216,000	(487,654,000)	1,403,142,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(961,832,000)	24,216,000	(487,654,000)	1,403,142,000
Total otro resultado integral	(961,832,000)	24,216,000	(487,654,000)	1,403,142,000
Resultado integral total	599,005,000	1,617,025,000	369,871,000	2,853,779,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	599,005,000	1,622,344,000	369,871,000	2,851,845,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	(5,319,000)	0	1,934,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	1,560,837,000	1,592,809,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	548,402,000	613,202,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	303,758,000	243,761,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	(808,478,000)	(995,117,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(254,666,000)	63,950,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	14,780,000	16,086,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(3,731,118,000)	(2,651,309,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	2,275,128,000	868,325,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(84,130,000)	0
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(178,031,000)	(172,183,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	557,631,000	(574,418,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	(9,316,000)	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(176,019,000)	98,218,000
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(1,542,059,000)	(2,489,485,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	18,778,000	(896,676,000)
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(276,559,000)	(215,754,000)
+ Intereses recibidos	(110,188,000)	(82,837,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	400,119,000	672,867,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(214,970,000)	(1,436,626,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	6,819,000	1,765,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	800,444,000	150,111,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	45,380,000	3,104,372,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-06-30	2018-01-01 - 2018-06-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	110,188,000	82,837,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(728,817,000)	(3,169,881,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(107,094,000)	63,357,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	0	0
- Reembolsos de préstamos	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	241,545,000	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	1,962,221,000	1,819,121,000
- Intereses pagados	180,582,000	201,607,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	65,657,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,277,254,000)	(2,018,428,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(3,221,041,000)	(6,624,935,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(102,483,000)	67,493,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(3,323,524,000)	(6,557,442,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	12,027,931,000	19,995,891,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	8,704,407,000	13,438,449,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,615,000	0	4,974,051,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,561,454,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(961,832,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,561,454,000	0	(961,832,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,962,221,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	93,912,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	(1,169,600,000)	0	1,169,600,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	(1,169,600,000)	0	862,745,000	0	(961,832,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	15,256,806,000	0	15,450,360,000	0	4,012,219,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	5,168,448,000	47,805,022,000	66,789,000	47,871,811,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	1,561,454,000	(617,000)	1,560,837,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(961,832,000)	(961,832,000)	0	(961,832,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(961,832,000)	599,622,000	(617,000)	599,005,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,962,221,000	0	1,962,221,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	93,912,000	0	93,912,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(961,832,000)	(1,268,687,000)	(617,000)	(1,269,304,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	4,206,616,000	46,536,335,000	66,172,000	46,602,507,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,592,432,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	29,912,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,592,432,000	0	29,912,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,819,121,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(63,357,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(290,046,000)	0	29,912,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,455,430,000	0	6,044,550,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	1,592,432,000	377,000	1,592,809,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	29,912,000	29,912,000	(5,696,000)	24,216,000
Resultado integral total	0	0	0	0	29,912,000	1,622,344,000	(5,319,000)	1,617,025,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,819,121,000	0	1,819,121,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(63,357,000)	0	(63,357,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	29,912,000	(260,134,000)	(5,319,000)	(265,453,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	6,166,709,000	46,671,098,000	48,759,000	46,719,857,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	11,622,553,000	11,622,553,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,510,711,000	1,553,068,000
Numero de funcionarios	160	161
Numero de empleados	6,526	4,919
Numero de obreros	741	725
Numero de acciones en circulación	3,586,629,772	3,582,910,711
Numero de acciones recompradas	33,009,919	7,859,558
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	303,758,000	243,761,000	143,827,000	126,350,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2018-07-01 - 2019-06-30	Año Anterior 2017-07-01 - 2018-06-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	28,921,613,000	25,586,419,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,159,373,000	5,697,447,000
Utilidad (pérdida) neta	4,001,028,000	5,353,931,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,993,901,000	5,349,074,000
Depreciación y amortización operativa	590,685,000	464,890,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
Bono privado	SI	2019-02-20	2025-05-06	3.75%		46,923,000					9,497,652,000				
TOTAL					0	46,923,000	0	0	0	0	9,497,652,000	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	46,923,000	0	0	0	0	9,497,652,000	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2019-07-13	2019-07-13			149,351,000						291,148,000			
Servicios administrativos	NO	2019-07-13	2019-07-13			63,449,000						183,290,000			
Otros servicios	NO	2019-07-13	2019-07-13			775,983,000						220,183,000			
Insumos y otros materiales	NO	2019-07-13	2019-07-13			388,188,000						221,848,000			
TOTAL					0	1,376,971,000	0	0	0	0	0	916,469,000	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					0	1,376,971,000	0	0	0	0	0	916,469,000	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos															
TOTAL					0	1,423,894,000	0	0	0	9,497,652,000	0	916,469,000	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	227,665,000	4,364,005,000	5,057,000	96,941,000	4,460,946,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	227,665,000	4,364,005,000	5,057,000	96,941,000	4,460,946,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	32,282,000	618,790,000	1,705,000	32,277,000	651,067,000
Pasivo monetario no circulante	500,000,000	9,584,250,000	0	0	9,584,250,000
Total pasivo monetario	532,282,000	10,203,040,000	1,705,000	32,277,000	10,235,317,000
Monetario activo (pasivo) neto	(304,617,000)	(5,839,035,000)	3,352,000	64,664,000	(5,774,371,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Varías				
Resto del mundo	0	0	1,581,096,000	1,581,096,000
Estados Unidos de América	0	0	8,107,026,000	8,107,026,000
México	2,558,462,000	0	0	2,558,462,000
TOTAL	2,558,462,000	0	9,688,122,000	12,246,584,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	8,704,407,000	12,027,931,000
Total efectivo	8,704,407,000	12,027,931,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	8,704,407,000	12,027,931,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	5,556,046,000	8,536,421,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	172,594,000	96,870,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	887,268,000	804,562,000
Total anticipos circulantes	887,268,000	804,562,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	2,169,065,000	1,600,364,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	0
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	8,784,973,000	11,038,217,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	318,422,000	187,842,000
Suministros de producción circulantes	6,840,696,000	4,753,933,000
Total de las materias primas y suministros de producción	7,159,118,000	4,941,775,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	4,293,485,000	3,186,675,000
Piezas de repuesto circulantes	37,295,000	33,899,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	11,489,898,000	8,162,349,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	311,397,000	311,397,000
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	311,397,000	311,397,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	646,619,000	646,735,000
Edificios	1,018,325,000	1,063,168,000
Total terrenos y edificios	1,664,944,000	1,709,903,000
Maquinaria	2,918,903,000	1,861,574,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	152,334,000	124,144,000
Total vehículos	152,334,000	124,144,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	86,190,000	41,707,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	895,778,000	488,215,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	247,049,000	1,280,762,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,965,198,000	5,506,305,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	14,101,329,000	14,513,100,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	161,446,000	150,573,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	14,262,775,000	14,663,673,000
Crédito mercantil	6,191,796,000	6,353,738,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	20,454,571,000	21,017,411,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	2,293,440,000	2,593,980,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	16,374,000	48,801,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,309,814,000	2,642,781,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	46,923,000	48,182,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	46,923,000	48,182,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,497,652,000	9,745,014,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	9,497,652,000	9,745,014,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	411,471,000	435,161,000
Otras provisiones a corto plazo	1,658,319,000	2,347,576,000
Total de otras provisiones	2,069,790,000	2,782,737,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	4,012,219,000	4,974,051,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	194,397,000	194,397,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	4,206,616,000	5,168,448,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	66,659,832,000	66,711,389,000
Pasivos	20,057,325,000	18,839,578,000
Activos (pasivos) netos	46,602,507,000	47,871,811,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	28,979,278,000	31,228,497,000
Pasivos circulantes	4,693,777,000	5,091,653,000
Activos (pasivos) circulantes netos	24,285,501,000	26,136,844,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-06-30	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Actual 2019-04-01 - 2019-06-30	Trimestre Año Anterior 2018-04-01 - 2018-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	12,246,584,000	11,483,181,000	6,968,950,000	7,176,666,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	12,246,584,000	11,483,181,000	6,968,950,000	7,176,666,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	110,188,000	82,837,000	60,123,000	40,495,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	110,188,000	82,837,000	60,123,000	40,495,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	269,255,000	215,754,000	137,537,000	122,606,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	(34,145,000)	278,801,000	10,921,000	(448,999,000)
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	235,110,000	494,555,000	148,458,000	(326,393,000)
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	374,276,000	616,015,000	84,245,000	573,982,000
Impuesto diferido	174,126,000	(2,813,000)	217,047,000	3,007,000
Total de Impuestos a la utilidad	548,402,000	613,202,000	301,292,000	576,989,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversiones en asociada-

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, se tiene el 19% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$80,563.

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, se tiene el 20% del capital social de Eire Born Spirits, LLC, la cual asciende a \$228,671.

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo mantiene otras inversiones las cuales ascienden a \$2,163.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros de la Compañía al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 y por el periodo terminado en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	Junio 30, 2019	Diciembre 31, 2018
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becke. La deuda a largo plazo al 30 de junio de 2019 incluye \$9,584,250,000 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$86,597,799 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.	9,497,652	9,745,014
Intereses devengados por pagar	<u>46,923</u>	<u>48,182</u>
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	9,544,575	9,793,196
Menos porción circulante	<u>46,923</u>	<u>48,182</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$ 9,497,652	9,745,014
	=====	=====

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

Dividendos-

El 30 de abril de 2019 la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,962,221 a razón de \$0.547 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 10 de mayo de 2019.

El 27 de abril de 2018 la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,819,121 a razón de \$0.508 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 9 de mayo de 2018.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becle, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becle”) y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”).

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Estructura del capital social-

Durante el segundo trimestre de 2019 la Compañía efectuó venta y recompra de acciones por un monto neto de \$107,094 equivalentes a 3,719,061 acciones.

Durante el segundo trimestre de 2019 la Compañía llevo a cabo la cancelación de acciones por un monto de \$1,169,600 equivalente 34,400,000 acciones.

Durante el primer trimestre de 2019, Compañía efectuó venta de acciones por un monto de \$46,559 equivalentes a 1,729,503 de acciones.

Durante los ejercicios 2018 y 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$230,702 y \$1,947,711, equivalentes a 7,859,558 y 63,269,422 acciones. Las acciones al 31 de marzo de 2019 ascienden a 69,399,477 las cuales se encuentran en tesorería.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Operaciones significativas de Becele-

- a) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 31 de diciembre de 2018, los accionistas de la Compañía aportaron y pagaron un aumento de capital en su parte variable de Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (Crista la Santa), por 197,315,075 acciones con valor nominal de un peso cada una. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Crista la Santa es subsidiaria de Becele.

Operaciones significativas de las subsidiarias-

JC Overseas, Ltd. ("JCO")

- a) El 22 de febrero de 2018, JC Master Distribution, Ltd., subsidiaria de JCO, adquirió los activos y licencia de la marca Pendleton Whisky a Hood River Distillers, Inc., por los cuales pagó \$3,999,259 (USD \$212.8 millones).

Proximo Spirits, Inc. ("PSI")

- a) El 11 de julio de 2018, firmó con Eire Born Ventures, "LLC", un acuerdo de sociedad de responsabilidad limitada para formar el negocio conjunto Eire Born Spirits, LLC (EBS), con el propósito de desarrollar y comercializar la nueva marca de whisky irlandés Proper No. Twelve.
- b) El 7 de septiembre de 2018, adquirió el 100% del capital de Black Dirt Distilling, "LLC" (BDD) por \$222,043 (USD \$11.4 millones).

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	<u>País donde fue incorporado</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>			
The Cholula Food Company, Inc. (*)	EE.UU.	-	100%
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	República de Irlanda	100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (i2i Beverages Co. PTY) (**)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Prestadoras de servicios:</u>			
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%

Agricultura:

Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%
--	--------	------	------

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

ExHacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
--	--------	------	------

Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	78%
---	--------	-----	-----

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

(*) Terminación del acuerdo de distribución de Cholula durante el 2T19.

(**) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros no derivados-

(i) Instrumentos financieros y activos del contrato

El Grupo reconoce cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide los cambios de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo.

En el caso activos del contrato y las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, el Grupo puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o el modelo simplificado el cual consiste en siempre medir la corrección de valor por un

importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo. El Grupo ha escogido el modelo simplificado.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más para las carteras Internacional y 120 días o más para el resto de las carteras.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

(ii) Medición de las pérdidas crediticias esperadas

El Grupo definió modelos para la estimación de las pérdidas esperadas por deterioro colectivo e individual según el tipo de clientes. Para el caso de los modelos colectivos, el Grupo determinó mediante un análisis de los clientes de la cartera de cuentas por cobrar, un modelo colectivo para cada uno de los canales de negocio (mayoristas minoristas y otros), ya que estos poseen características de riesgo similares como son las condiciones comerciales, el plazo y el tipo de negocio.

Para determinar que la pérdida esperada por deterioro de un cliente se estimará bajo el modelo individual es necesario que muestre evidencia de cambios en su comportamiento con respecto al grupo de negocio al que pertenece, incluyendo:

- Un deudor que se encuentre en incumplimiento y el monto represente un alto porcentaje de concentración con respecto al grupo de negocio que pertenece.
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias.
- Indicios de que un deudor se declarará en banca rota.

- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados.

En la estimación del deterioro bajo el modelo colectivo se definió una matriz de provisiones compuesta por tasas de pérdida esperada por grupo de mora para cada canal de negocio. Para su definición, el Grupo utilizó información histórica del comportamiento de la cartera y de las recuperaciones, así como factores macroeconómicos que puedan afectar el nivel de riesgo de las cuentas por cobrar. Con base en este análisis, el deterioro se define de manera general a partir de los 120 días de atraso.

Se realizó un análisis de distintas variables macroeconómicas para identificar factores externos que impacten sobre el nivel de riesgo de la cartera, dichos factores al incorporarse al modelo proporcionan información predictiva sobre el comportamiento del nivel de riesgo de la cartera. De forma adicional, el equipo de crédito y cobranza del Grupo realiza un seguimiento mensual sobre el comportamiento de las cuentas por cobrar considerando la mora o incumplimiento de los clientes, así como información puntual de la situación financiera de los clientes que agrega un componente externo adicional para prever un cambio en el comportamiento futuro de pago.

Tanto la definición del modelo de pérdida esperada como sus parámetros serán revisados periódicamente y en caso de ser necesario realizarán los ajustes correspondientes de manera que la estimación del deterioro arroje resultados que reflejen el comportamiento real de la cartera.

(iii) Activos financieros con deterioro crediticio

En cada fecha de presentación, el Grupo evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene “deterioro crediticio” cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de 90 días;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte del Grupo en términos que este no consideraría de otra manera;
- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

(iv) Presentación de los cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera.

Los cambios de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, los cambios de valor se cargan a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

(v) Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado

(e) Instrumentos financieros derivados-

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

(f) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.

- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10% a 14%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10% y 33%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5% a 40%
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos intangibles y crédito mercantil-***(i) Crédito mercantil***

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de negocios se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda, Black Dirt y, licencia: Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos,

incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(h) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(i) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(j) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(k) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(l) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(m) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

La NIIF 9 “Instrumentos Financieros” requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

(ii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iii) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas y el crédito mercantil se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio. Estas pérdidas se distribuyen en primer lugar, para reducir el importe en libros de cualquier crédito mercantil distribuido a la unidad generadora de efectivo y a continuación, para reducir el importe en libros de los demás activos de la unidad, sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida en el crédito mercantil no se revertirá. Para los otros activos, una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(n) Beneficios a los empleados-***(i) Beneficios a corto plazo***

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación

presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido al de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(o) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(p) Ingresos-

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se ha transferido la propiedad y riesgo al cliente.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

(q) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(r) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reverseen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reverseen cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reverseen, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(s) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(t) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(u) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE. UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del segundo y cuarto trimestre.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).
